

CICLO 1

MUDANÇA DE HÁBITO



Guia de Implantação | Programa Nutricional para Empresas



PROGRAMA NUTRICIONAL PARA EMPRESAS

por Alelo

Seja bem-vindo ao 1º Ciclo do Programa Nutricional para Empresas do Movimento Alelo Comer Bem é Tudo de Bom

Esta etapa inicial é chamada de "Mudança de Hábito", pois contém os primeiros passos rumo a um estilo de vida mais saudável.

Nas próximas páginas deste Guia você irá conhecer os materiais de comunicação deste Ciclo com muitas informações, dicas, listas de compras e um Quiz.

Aqui você encontrará também as orientações e recomendações sobre como fazer este conteúdo chegar à sua equipe.

Ou seja, o Guia contém tudo o que você precisa para autoimplantar o Programa na sua empresa e ajudar seu time a viver com mais saúde e bem-estar.

Afinal, quem vive bem, trabalha melhor.

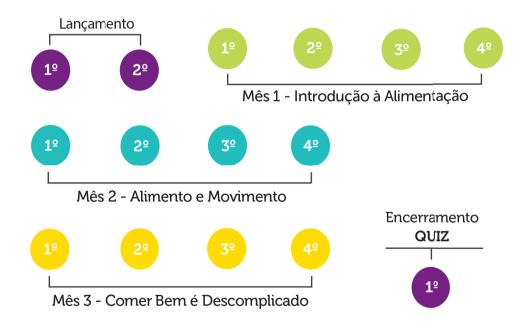






PANORAMA GERAL

CICLO 1 - MUDANÇA DE HÁBITO







Mês 3



 Fases de lançamento e de encerramento Esse 1º Ciclo é composto de **15 semanas**, sendo: **2 semanas** de introdução, **12 semanas** de conteúdo e **1 semana** de encerramento.





PANORAMA GERAL - CICLO 1

MATERIAIS DE COMUNICAÇÃO

Confira todos os materiais que compõem o 1º Ciclo do Programa Nutricional do Movimento Comer Bem é Tudo de Bom. A cada semana teremos um combo de dicas e informações.







DICAS E ORIENTAÇÕES

Os materiais de comunicação deste Ciclo foram desenvolvidos nos formatos genéricos descritos abaixo.

Os arquivos em extensão .jpg podem ser impressos ou disparados por e-mail. Neste útimo caso, devem ser inseridos como imagem no corpo da mensagem.

As Listas de Compras e o Quiz estão disponíveis também em .pdf, o que permite adaptá-los para formatos compatíveis com as ferramentas de comunicação que sua empresa já utiliza internamente.

Importante: é fundamental que mantenha a sequência de divulgação sugerida nesse Guia, pois trata-se de um conteúdo programático desenvolvido por consultoria especializada.



CARTAZES

Sugerimos que os Cartazes sejam sempre afixados em locais de grande circulação: elevadores, escadas, bebedouros, cartão de ponto, área de descanso ou vestiário. O ideal é criar-se o hábito de acompanhamento do Movimento também pelos Cartazes, que trazem sempre novidades e mensagens de incentivo.



E-MAILS MARKETING

Evite encaminhar esses materiais nas segundas e sextas-feiras, além da volta de feriados. Esses são os dias de maior acúmulo de e-mails, o que prejudica o destaque da comunicação na caixa de entrada do colaborador.



NEWSLETTERS

Procure fixar um dia para encaminhar as Newsletters. Desse modo você cria um hábito entre os colaboradores e sustenta o Programa.





DICAS E ORIENTAÇÕES



BANNER PARA INTRANET

Essas peças são compostas de duas partes:

Parte 1 - Publicar na home da Intranet, com link direcionado a uma página de conteúdo.

Por isso essa peça apresenta um botão "clique aqui e descubra como".

Parte 2 - Deverá ser hospedada na página de conteúdo direcionada pelo link.



CALENDÁRIO

A cada começo de mês o colaborador receberá um Calendário que pode ser impresso em qualquer impressora, para afixar em sua estação de trabalho e acompanhar a regularidade de sua alimentação e atividade física. A mecânica de acompanhamento consta no próprio Calendário.



LISTAS DE COMPRAS

Elaboramos Listas de Compras especiais para diferentes perfis de pessoas e estilos de vida. Essa peça de comunicação é composta de duas partes:

Parte 1 - E-mail marketing ou Banner para Intranet com link para uma página na qual as listas deverão ser hospedadas.

Parte 2 - Cinco listas.



QUIZ

Para testar o conhecimento adquirido pelos colaboradores ao longo do Ciclo, elaboramos um Quiz com perguntas que ajudam a fixar o conteúdo. Recomendamos que seja encaminhado por e-mail.

As perguntas que elaboramos também podem ser extraídas dessa peça e utilizadas em enquetes ou em ambientes de pesquisa, caso a sua empresa possua intranet com essas ferramentas e deseje mensurar o resultado.





PASSO A PASSO

 MÊS 1 - INTRODUÇÃO À ALIMENTAÇÃO (introdução em 2 semanas + conteúdo para 4 semanas)

MÊS 1

- (INTRODUÇÃO | SEMANA 1) Cartaz / E-mail Marketing lançamento do Movimento
- (INTRODUÇÃO | SEMANA 2) E-mail Marketing lançamento do Ciclo 1
- Semana Cartaz / Newsletter / E-mail Marketing "Calendário 1" / Calendário 1 para impressão
- 2 Semana E-mail Marketing "Desafio" / Newsletter
- 📴 Semana Cartaz / Papel Bandeja / Newsletter
- 🐠 🛮 Semana Banner para Intranet / Newsletter





SEMANA

E-mail Marketing
"Desafio"
+ Newsletter

SEMANA

Cartaz
+ Papel Bandeja
+ Newsletter



SEMANA

Banner para Intranet
+ Newsletter





Para lançar oficialmente o Programa Nutricional na sua empresa, convidamos os seus colaboradores a participarem do Movimento Alelo Comer Bem é Tudo de Bom.

Como esse é o primeiro contato deles com o Movimento, é importante destacar e enfatizar o início dos Ciclos por meio de Cartazes e de E-mails Marketing.





1º Semana

Cartaz lançamento do Movimento

E-mail Marketing lançamento do Movimento





Na introdução ao 1º Ciclo, trazemos o primeiro passo do Movimento: **Mudança de Hábito.** Nesse Ciclo mostramos que comer bem é descomplicado e que pequenas atitudes trazem grandes resultados.

Convidamos os colaboradores a darem esse primeiro passo e já antecipamos temas das Newsletters.

Vale a pena incentivar que eles também conheçam e acompanhem as publicações do Movimento no Portal e na FanPage do Facebook, pois os conteúdos publicados nessas ferramentas complementam as orientações que constam nos Ciclos implantados na sua empresa.



2º Semana







No Cartaz, vamos perguntar e já responder por que é importante comer a cada três horas, uma dica para ser praticada diariamente e que ajuda a manter a regularidade na alimentação.

Para a primeira Newsletter do Programa, escolhemos o tema "Introdução à Alimentação", que traz dicas essenciais sobre a alimentação saudável.

Nessa semana, também lançamos o primeiro Desafio do Programa, que chamamos de "Pra Viver Melhor!". Ao longo dos Ciclos, o Programa trará diversos desafios. Começamos com o mais importante de todos: **Calendário**. Essa ferramenta ajuda o colaborador a se alimentar bem e praticar atividades físicas com regularidade, de forma simples e prática.



Mês 1 - Semana 1



Cartaz
"Por que comer de 3 em 3
horas?"



Newsletter
"Introdução: O que é
comer bem?"



E-mail Marketing lançamento do Calendário



Calendário 1 para impressão





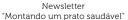
E para o Programa já começar com tudo, trazemos mais um incentivo no início do Ciclo 1: o segundo Desafio "Pra Viver Melhor!", que estimula especificamente a atividade física. Nesta semana destacamos a proposta de "mexa-se" no fim de semana para lembrar o quanto é importante nos movimentarmos com frequência.

O tema da segunda Newsletter é "Montando um Prato Saudável", com sugestões para descomplicar a refeição e ajudar a fazer boas escolhas.











Mês 1 - Semana 2



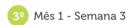


Temos mais uma novidade aqui. Agora que os colaboradores já conhecem o Movimento, trazemos o Papel Bandeja como nova peça gráfica para impactar os participantes bem na hora da refeição, especialmente se sua empresa tiver refeitório ou copa.

Nos Cartazes e Papel Bandeja, lançamos um questionamento: "O seu prato é tudo de bom?". Aproveitamos para dar as dicas de como montar um prato saudável e equilibrado.

O conteúdo da terceira Newsletter traz as dicas básicas e que sempre funcionam para se ter um organismo saudável.







Cartaz + Papel Bandeja "Montando um prato saudável"



Newsletter
"Dicas para um organismo saudável"

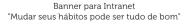




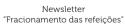
Para atrair a atenção dos colaboradores para o Programa, trazemos uma nova peça de comunicação: Banner para Intranet. Ele traz dicas importantes e que ajudam a manter uma rotina de alimentação saudável, lembrando que mudar os hábitos pode ser tudo de bom.

Na quarta Newsletter, falamos da importância de fracionar as refeições, complementando a comunicação de regularidade.











Mês 1 - Semana 4



PASSO A PASSO

• MÊS 2 – ALIMENTO E MOVIMENTO (conteúdo para 4 semanas)

MÊS 2

- Semana Cartaz / Newsletter / Calendário 2 para impressão
- 2º Semana Newsletter
- Semana Newsletter / Banner para Intranet
- Semana E-mail Marketing "Desafio" / Newsletter







Vamos destacar que vida saudável pede corpo em movimento. E não precisa de sacrifícios.

No cartaz, lembramos que 30 minutos diários fazem a total diferença. Importante reforçar a continuidade do Programa, afixando os cartazes em locais de grande circulação.

Na primeira Newsletter do segundo mês, vamos estimular a movimentação corporal.

Está na hora de trocar o Calendário. É importante orientar o colaborador a imprimir e colar o novo material na sua estação de trabalho para manter a rotina de acompanhamento do seu desempenho no Programa.

Mês 2 - Semana 1



Cartaz "30 minutos de exercícios fazem a diferença"



Newsletter
"A união faz a forca"



Calendário 2 para impressão





A segunda Newsletter do Mês 2 reforça os ganhos da prática de atividade física.

Com dicas simples, mostramos que pequenas mudanças na rotina trazem grandes resultados.



2º Mês 2 - Semana 2

Newsletter "Atividade física é tudo de bom"

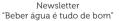




Beber água é a principal dica da Newsletter desta semana. Quanto mais, melhor! Como muita gente esquece, vamos lembrar aqui.

O Banner para Intranet mostra que 30 minutos de atividade física diária podem mudar o estilo de vida e trazer diversos benefícios.







Banner para Intranet "30 minutos diários de exercícios"



Mês 2 - Semana 3





Mais um Desafio "Pra Viver Melhor!". Desta vez, o Programa traz um incentivo ainda mais instigante.

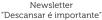
O Dia da Escada convida os colaboradores a mudarem a rotina, trocando o elevador pela escada. Se o desafio for feito em grupo fica ainda mais legal.

A quarta e última Newsletter do Mês 2 destaca a importância do descanso. Para viver melhor, é preciso se alimentar bem, fazer exercícios e descansar bastante para recuperar as energias.



E-mail Marketing "Desafio" Escada







Mês 2 - Semana 4



PASSO A PASSO

• MÊS 3 - COMER BEM É DESCOMPLICADO (conteúdo para 4 semanas)

MÊS 3

- Semana Cartaz / Newsletter / Calendário 3 para impressão
- Semana Newsletter
- Semana Banner para Intranet / Newsletter
- Semana Newsletter / E-mail Marketing "Desafio" / E-mail Marketing Listas de Compras

ENCERRAMENTO

Semana - Quiz "Você mudou seus hábitos?"

SEMANA

Cartaz + Newsletter + Calendário 3 para impressão

SEMANA

Newsletter

SEMANA

Banner para Intranet + Newsletter

SEMANA

Newsletter + E-mail Marketing "Desafio" + E-mail Marketing Listas de Compras

SEMANA Quiz





A mudança de hábitos fica mais fácil com estímulos. No Cartaz, damos a dica de que é fundamental manter o corpo sempre hidratado.

Destacamos na Newsletter desta semana o quanto é importante ter prazer em se alimentar e como os alimentos saudáveis podem ser muito saborosos.

Hora de imprimir e atualizar o Calendário 3. Não esqueça!

1º Mês 3 - Semana 1



Cartaz "Sede ou desidratação?"



Newsletter "Descobrir o prazer do sabor"



Calendário 3 para impressão





"Comer bem não custa caro" é o tema da Newsletter semanal. A boa notícia alegra a todos e faz toda a diferença na hora de planejar a alimentação: sim, podemos unir comida acessível, gostosa e saudável. Queremos ajudar os colaboradores a praticarem essas boas escolhas.



2º Mês 3 - Semana 2

Newsletter "Sua saúde e seu bolso"

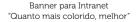




No Banner para Intranet, os colaboradores vão compreender por que um prato colorido é mais atraente e mais saudável. Afinal, comemos com os olhos antes de levar o alimento à boca. Fazendo boas combinações podemos variar sempre.

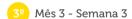
Esse também é o tema da Newsletter, reforçando nossa missão educativa. O olhar capta a imagem do alimento, despertando a curiosidade e a vontade de comer bem. Quanto mais colorido, mais bonito e mais diversificado o prato. Sem monotonia. Vamos apostar nessa tendência.







Newsletter "Água na boca"







Para fechar o Ciclo 1, desmistificaremos alguns temas na Newsletter desta semana.

O desafio da vez é aproveitar 10 minutos do horário de almoço para se movimentar.

Ao longo dos três últimos meses do Programa, seu colaborador recebeu diversas informações e incentivo para promover uma mudanca em seu estilo de vida.

Para concluir essa etapa, trazemos algumas listas de compras que atendem a cinco perfis de consumo. Essas listas auxiliarão o colaborador na hora de realizar compras de alimentos para sua casa.



Mês 3 - Semana 4



Newsletter "Mitos e Verdades"



E-mail Marketing "Desafio" 10 minutos de caminhada



E-mail Marketing Listas de Compras





Listas de Compras para cinco diferentes perfis, que deverão ser disponibilizadas junto com o E-mail Marketing.



E-mail Marketing Listas de Compras



Lista de Compras para atletas e praticantes de atividade física



Lista de Compras para famílias com crianças



Lista de Compras para gestantes



Lista de Compras para idosos



Lista de Compras para pessoas que moram sozinhas



ALELO COMER ETUDO DEBOM

CONTEÚDOS



O Ciclo 1 chegou ao fim.

É hora de saber se as mensagens foram compreendidas e de avaliar o desempenho do colaborador.

Para isso, criamos um Quiz simples e rápido para que o seu time responda facilmente. A cada final de Ciclo, um novo Quiz será elaborado.

Compartilhe conosco os resultados porque queremos acompanhar de perto as conquistas de sua empresa.

1º Mês 4 - Semana 1





Se ainda tiver alguma **dúvida** sobre a implantação do Programa, teremos grande satisfação em ajudá-lo.

Basta contatar a nossa equipe.

O Ciclo 2 já está disponível no Portal.

Obrigado.





www.alelo.com.br

- f facebook.com/AleloBrasil
- y twitter.com/AleloBrasil